

適正な在庫数分析

アッシュユエイブ ウエイブ 中小向けサービス

アッシュユエイブ（東京都品川区、首藤晴美社長、03・68808・3010）は、中小企業を対象に適正在庫の分析結果を提供するサービスを始めた。料金は1カ月15万8000円。米国の需在在庫分析ソフトウェア

「スマートフォーキャスト」を利用して分析する。中小企業が自社で同様の在庫分析を実施する場合、ソフトウェアやサービスの購入など初期投資が400万円以上かかるケースもあるという。システム運用の人員も必要と

なるため、中小企業が導入するのは困難だった。スマートフォーキャストは、米スマートソフトウェア（マサチューセッツ州）が開発。2年間分の出荷実績と在庫実績から将来の需要数を予測する。断続的な需要動向を

示すため予測が難しいとされる補修部品や高額商品などにも対応できる。アッシュユエイブは製品ライフサイクル管理（PLM）ソリューションサービスを手がける。スマートフォーキャストの日本総販売代理店である日本シーアイオー（大阪市中央区）と2月に販売提携契約を結んでおり、スマートフォーキャスト自体も販売していく。